



Qui nous sommes

GROUPE PREMIER QUÉBEC s'associe avec les concessionnaires automobiles et récréatifs afin de soutenir leurs bureaux de services financiers. Les directeurs de services financiers (DSF) sont les employés d'un concessionnaire et travaillent en magasin. Le DSF est représentant de nos produits vis-à-vis la communauté d'acheteurs de voitures. Nous accompagnons nos partenaires concessionnaires dans l'approvisionnement et le développement de leurs équipes de services financiers. Nous sommes fiers de savoir que nos produits bénéficient le client en protégeant son investissement et en fournissant une expérience d'achat sans souci.

GPQ a fait son entrée dans l'industrie grâce au besoin d'un changement. Nous sommes fiers de faire les choses différemment. En tant qu'ancien entraîneurs de performance et DSFs, nous connaissons les critères d'un véritable partenariat de concessionnaire, et nous avons basé notre structure et la valeur de nos services sur les aspects les plus importants. Nous sommes en voie de devenir les prochains chefs d'industrie.

Malgré que notre entreprise soit assez récente, nous nous consacrons à démontrer de quoi nous sommes capables, et c'est précisément cette détermination que voient nos clients.

Notre entreprise est en croissance rapide et démontre qu'il y a toujours un marché quand on fait bien les choses.

Nous choisissons les membres de notre équipe avec soins, et nous sommes présentement à la recherche du bon candidat pour le rôle de directeur de services financiers.

Êtes-vous prêt à vous joindre à un partenariat de niveau supérieur ?

Découvrez davantage à notre sujet en visitant www.groupepremierquebec.com



L'opportunité :

Imaginez ceci: vous dirigez un centre de profit pour un concessionnaire automobile ou récréatifs et vous êtes responsable de la réalisation des objectifs de revenus. Vous faites usage de vos excellentes compétences de gestion du temps et votre sens de l'organisation afin de gérer plusieurs priorités et il semble qu'il y a presque toujours quelqu'un à votre porte afin de vous demander des conseils. Vous êtes l'artère du concessionnaire et vous soutenez l'équipe de vente en structurant des transactions conformément aux directives des prêteurs, aux politiques des concessionnaires et aux règlements provinciaux.

Les dossiers de vente contiennent une grande quantité de documentation et votre attention au détail est requise afin de protéger les atouts qui appartiennent aux concessionnaires en assurant la conformité pendant chaque étape. Vous demeurez au courant des programmes de financement et de location des fabricants ainsi que ceux des établissements de crédit. Vous évaluez la solvabilité du client et vous tirez parti des liens solides que vous avez établi avec les prêteurs afin de fournir les meilleures options de financement à vos clients. Vous êtes l'expert sur les options et garanties du marché secondaire. Vous avez le plaisir de servir les clés à votre client et vous vous réjouissez de leur bonheur. Vous êtes un champion de l'expérience du client.

Ce qu'il vous faut :

Vous êtes leader, énergique, motivé, intelligent, créatif, résilient, ayant un focus sur la performance et les résultats. Vous excellez dans la négociation, l'influence et le développement de rapports authentiques, et respectueux avec les clients, les collègues, et les agences externes. Vous êtes à l'aise et très souple dans votre communication et votre



présentation vis-à-vis les clients. Vous avez un esprit gagnant et compétitif, et vos efforts sont toujours axés sur l'optimisation de l'expérience du client.

Vous maîtrisez la technologie et toute expérience des produits et de la technologie de First Canadian est un atout. Pour certains lieux, le bilinguisme sera également considéré comme un atout.

Idéalement, vous avez plus de 3 ans d'excellence dans un rôle soit en ventes ou bien en finance dans l'industrie automobile, récréatif ou bancaire, cependant, si nous vous avons décrit ici et votre expérience provient d'une autre industrie, nous vous encourageons d'appliquer et de nous expliquer pourquoi nous voulons vous rencontrer!

Ce que nous vous offrons

- Travailler avec une équipe d'entraîneurs de performance dont le seul but est votre réussite, en offrant nos programmes de formation et d'intégration renommés.
- Un environnement d'équipe engagé, dynamique et accueillant.
- Les directeurs de services financiers performants gagnent l'une des rémunérations totales les plus généreuses de l'industrie, y compris un excellent salaire de base, une forte rémunération incitative et d'excellents avantages sociaux et de vacances.

Si vous croyez que vous avez ce qu'il faut, nous voulons vous rencontrer. Envoyez-nous votre résumé par courriel à jmenard@groupepremierquebec.com (vos informations demeurent confidentielles). Nous remercions tous les postulants pour leur intérêt. Les personnes sélectionnées pour une entrevue seront contactées.